



Un produit Epsilon Research

Plateforme pour la valorisation des PME et la gestion des opérations M&A non cotées



- Première application métier à destination des conseils en M&A
- Une solution propriétaire, en mode SaaS, pour organiser l'activité M&A de l'équipe et accroître sa productivité
- Une plateforme connectée aux bases de données Epsilon, pour optimiser l'information de votre Suite M&A

Optimisez l'organisation de votre activité M&A avec la Suite Epsilon:

CRM

- Gestion des contacts prospects / clients dans une interface partagée
- Confidentialité paramétrable par user
- Base interne de sociétés / acquéreurs
- Outils collaboratifs: tâches et calendrier partagés

Gestion de projets M&A

- Suivi coordonné des missions de M&A
- Gestion des étapes d'avancement
- Lien et enrichissement / CRM
- Gestion documentaire
- Outils de reporting
- Archivage des projets

Cloud
privé
sécurisé

Link Data

- Synchronisation avec les outils standards (Outlook, iOS Mail, Office365)
- Récupération de données sur le web (LinkedIn..) ou par import Excel
- Accès à l'information financière / M&A d'Epsilon (EMAT) et de ses partenaires

Communication

- Plateforme collaborative
- Outil de campagnes de mailing
- Systèmes intégrés de conference call & chat sécurisé
- Sur option (en développement), plateforme ouverte auprès de ses clients ou partenaires

Plateforme
ouverte



Solution full-web en mode SaaS

Accessibilité - Sécurité – Confidentialité – Evolutivité - Réversibilité

Principales fonctionnalités

Accessibilité :

- Accessible en ligne via la partie sécurisée du site epsilon-research.com

CRM - Gestion des contacts :

- Saisie et mise à jour en temps réel des coordonnées de vos interlocuteurs (prospects, clients, investisseurs, acheteurs potentiels)
- Saisie et mise à jour en temps réel des données sur les sociétés clientes, cibles et partenaires
- Synchronisation des informations avec Outlook, iOS Mail, Office365
- Import de données d'applications externes (LinkedIn, Google+...)
- Nombreux champs structurés ou libres prenant en compte les spécificités d'une relation entre acteurs du M&A
- Liens multiples entre interlocuteurs, entreprises et fonds
- Gestion des habilitations d'accès et de modification au niveau de l'entreprise et des utilisateurs

Gestion de projets M&A

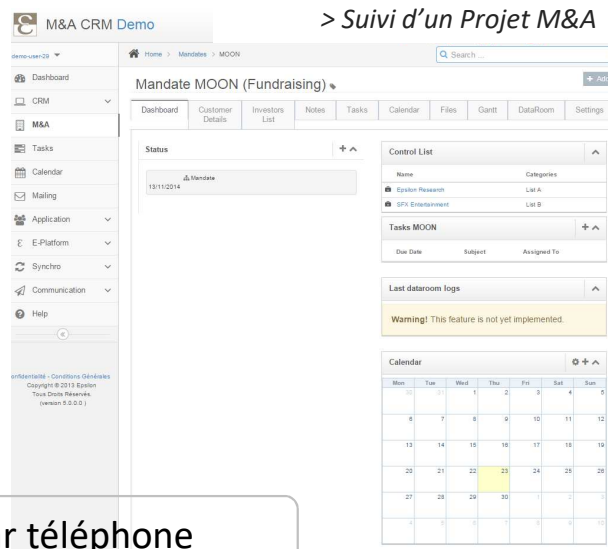
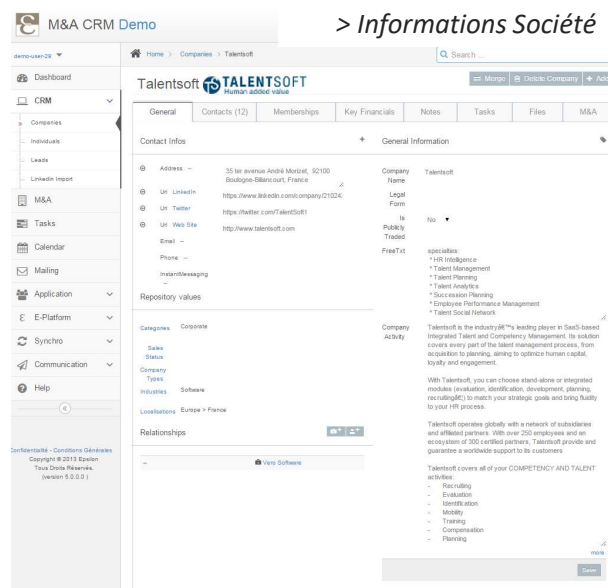
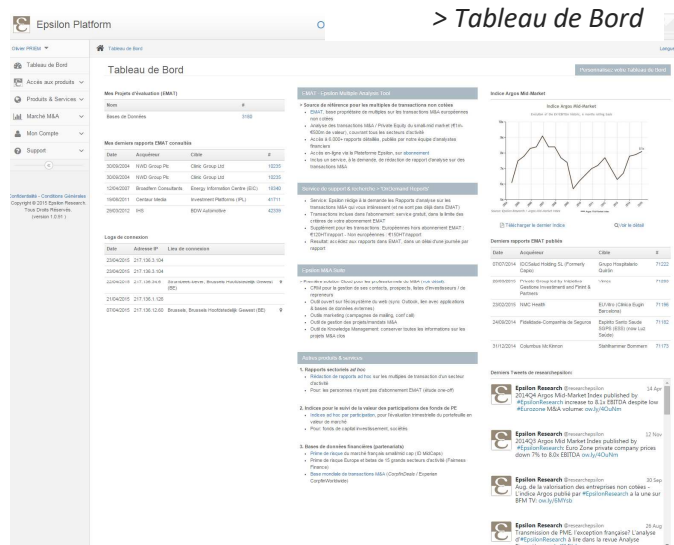
- Création de projets (pitches) et mandats (vente, achat, levée de fonds, valorisation, consulting)
- Gestion des étapes d'avancement des projets
- Création de liste d'acheteurs, d'investisseurs ou de cibles; reporting instantané sur 'Long / Control List'
- Partage de calendrier projet
- Systèmes intégrés de conférence call & chat sécurisé
- Archivage documentaire via Office365 ou Dropbox

Gestion des campagnes de courriels

- Création de listes de contacts
- Création de templates de courriels
- Dispositif d'envoi temporisé des messages
- Suivi en temps réel des taux d'ouverture
- Gestion des adresses erronées

Sécurité et continuité de service

- Possibilités d'exports de données paramétrables par utilisateur
- Contrôle possible des accès par IP avec historique des connexions
- Sauvegarde des données selon une fréquence quotidienne
- Possibilité d'accéder aux données sauvegardées



Demandez une demonstration par téléphone

Prix du service

- | | |
|--------------------------------|--------------------------------|
| ✓ Mise en place de la solution | € 250 HT par utilisateur |
| ✓ Abonnement mensuel | € 80 HT par utilisateur / mois |
| ✓ Développements spécifiques | sur devis |

Pourquoi choisir une solution Epsilon ?

- ✓ Un outil développé spécifiquement pour les professionnels du M&A
 - ⇒ Gagner en efficacité et coordonner vos projets
 - ⇒ Excellent rapport qualité/prix
- ✓ Un développement pris en charge par l'équipe Epsilon
 - ⇒ Une équipe qui rassemble des professionnels du M&A et de l'IT
 - ⇒ Développements fonctionnels continus prenant en compte vos besoins
- ✓ Un service qui s'appuie sur les bases de données d'Epsilon
 - ⇒ Meilleure couverture disponible du marché européen sur le non-coté
 - ⇒ Centralisation de l'information sur un outil innovant et sécurisé, accessible par Internet
- ✓ Epsilon Research, une société indépendante et pérenne
 - ⇒ Epsilon Research, créée en 2007, une société innovante en croissance continue
 - ⇒ 100+ cabinets de conseils, fonds d'investissements et sociétés en Europe, abonnés aux services et bases Epsilon



Références Client, Epsilon Platform

EMAT (100+ corporates)



M&A Suite



T : 01 47 70 30 24

M : info@epsilon-research.com