

Roanne Distributeurs prend la "Color Café"

Le distributeur lyonnais de boissons et de petite restauration, Color Café, déjà présent sur le réseau autoroutier BP, a décidé de poser sa tasse à Roanne en reprenant la société de Bernard Augros.

Une société lyonnaise intéressée par le développement à venir du bassin roannais. L'information aurait pu faire sourire il y a quelques années encore. Aujourd'hui c'est une réalité : le distributeur de boissons et de petite restauration, Color Café, basé à Anse, près de Villefranche-sur-Saône, vient d'acquérir Roanne Distributeurs, elle-même positionnée sur le marché de la distribution automatique de boissons, de sandwiches et de confiseries, dans les entreprises, les collectivités, les salles de sport et les lieux publics.

Les deux entreprises ont trouvé des intérêts communs à ce rapprochement : "Compte tenu du potentiel de développement de l'activité autour de Roanne, nous cherchions un partenaire pour aller plus loin car nous n'avions pas les reins assez solides pour passer la vitesse supérieure", explique très humblement Bernard Augros, gérant de Roanne Distributeurs. De son côté, Philippe Duffau, fondateur de Color Café, voulait étendre ses parts de marché et diversifier sa clientèle. Cet ancien cadre de la distribution automatique nationale (Selecta) équipe, depuis juillet 2005, seize stations autoroutières du réseau BP. Color Café a également développé des corners "Carte Noire" sur les réseaux autoroutiers Avia (22 stations).

Cette première croissance externe de Color Café ne devrait pas être la dernière. La PME s'est mise en ordre de bataille pour accélérer son développement régional voir national. Le groupe d'investissement Siparex, BNP Paribas, ainsi que la filiale Capital Investissement du Crédit Agricole, ont décidé d'accompagner sa croissance. "Des projets de reprise sont effectivement en cours", indique Roland Vacheron, dont le cabinet Ad Res (Renaion), spécialisé en cession-acquisition-transmission de sociétés, avait été mandaté par Bernard Augros pour trouver un partenaire sérieux.



Julien Crépieux et Bernard Augros.

Développement technologique

La pérennité de Roanne Distributeurs semble donc assurée. L'équipe actuelle de six personnes sera conservée par le repreneur. Un responsable administratif, Julien Crépieux, originaire de Roanne, a même été recruté. Color Café compte partager avec Roanne Distributeurs son savoir-faire technologique, notamment dans le développement de différents systèmes de paiement : lecteurs de cartes Monéo, paiement par téléphone portable, paiement privatif permettant une grande personnalisation de l'acte d'achat. La distribution automatique est un métier de plus en plus technique qui implique l'utilisation de solutions de programmation de haut niveau. Ainsi, à l'intérieur de chaque

automate, un boîtier muni d'un modem collecte les informations relatives à l'activité technique et commerciale de l'appareil. En temps réel, il communique pannes, anomalies, date de péremption des produits, fins de stock...

Les appareils sont mis à la disposition des entreprises : le prestataire se rémunère sur les consommations de boissons froides, de sandwiches, de snacking (barres chocolatées, bonbons, gâteaux secs) et de boissons chaudes (café dont café équitable, chocolat, thé, potages...). Roanne Distributeurs (380 000 euros de chiffre d'affaires en 2006) a déjà développé une belle clientèle sur le bassin roannais. Elle s'appuie sur 70 donneurs d'ordres et compte 200 machines en activité. ■