



ETAT CIVIL

47 ans - née le 27/04/1973 à

Toulouse - France

Nationalité Français

Divorcé – 1 enfant

Permis de conduire B/A

COORDONNEES

+ 33 6 29 81 12 35

arnold.elonys@gmail.com

<https://fr.linkedin.com/in/arnold-benyahia-2b424643>

103, rue Fra Angelico -
34000 Montpellier

LANGUES

Anglais ● ● ● ● ●
Niveau avancé
Français ● ● ● ● ●
Langue maternelle
Italien ● ● ● ● ●
Niveau intermédiaire
Espagnol ● ● ● ● ●
Niveau avancé

COMPETENCES

Pack Office ● ● ● ● ●
Word
Power Point
Excel, Excel Macros
Réseaux sociaux

FORMATION

ISEG Toulouse, Ecole de
Commerce (Bac + 4).
BAC D Scientifique, Lycée
St Sernin - Toulouse

HOBBIES

Fitness, running, snowboard,
Kite , Wake, krav maga.
Design, décoration intérieure, art.



ARNOLD BEN YAHIA

DIRECTEUR DU DEVELOPPEMENT

PROFIL

J'aime les défis et je met un point d'honneur à réaliser les objectifs que l'on me fixe. Je suis proactif, organisé, rigoureux, enthousiaste et très dynamique.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- 2010
à mai 2020 **CEO & Founder V&A Groupe de restauration –**
Casa di Giorgio - CAPANNA - Giorgio St Roch - O Brochettes
Directeur de centres de profits multi-sites
Recherche des emplacements, audit juridique des baux commerciaux, audit financier, optimisation fiscale, négociation des achats de fonds de commerce, création des concepts et du design, recrutement, formation et management des salariés.
Equipe : 30 salariés
C.A. 2019 : 1 530 K€ H.T.
- 2010 à
2011 **Free Lance – Groupe Elonys Marchands de Biens - Montpellier**
Marge Brute 2011 : 250 000 €
Marge Brute 2010 : 150 000 €
- 2009 à
2010 **Directeur Commercial France – Elonys Energie - Montpellier**
Société spécialisée en Energie Renouvelable – Vente de centrale photovoltaïque en BtoC (< «3 KWc) et BtoB (> «3 KWc).
Définition de la politique générale, commerciale, marketing, logistique et formation. **Equipe : 30 commerciaux**
C.A 2010 : 1,8 M€
C.A 2009 : 3 M€
- 2005 à
2009 **Directeur Développement - Groupe GB Promotion - Toulouse**
Société spécialisée en Promotion immobilière avec pour axe principal la construction et la vente de produits immobiliers défiscalisant, RP et bailleurs sociaux.
Etude de marché, étude de rentabilité, recherche de fonciers, audit des règles d'urbanisme, négociations et signature des promesses de vente, élaboration des grilles de prix et contrôle des ventes immobilières.
Montage d'opérations (permis de construire, audit et validation des entreprises sous traitantes, déblocage des fonds au fur et à mesure de l'avancement des travaux, respect du planning général, livraison. **Equipe : 25 personnes**
Volume généré en C.A. 2008 : 12,3 M€.
- 2003 à
2007 **Directeur Commercial France – Groupe B Finance**
Société spécialisée en Gestion de Patrimoine avec pour axe principal la vente de produits immobiliers défiscalisant sous les lois Malraux, Monument Historique, De Robien, ZRR, LMNP, LMP et Girardin Habitation.
Recrutement, formation, animation, management et coaching d'une équipe de salariés, d'indépendants et de réseaux organisés : **Equipe : 40 commerciaux**
Bureaux : Marseille, Toulouse, Lyon et Montpellier
C.A 2007 : 2,7 M€
C.A 2006 : 1,3 M€
- 2002 à
2003 **Directeur Commercial France – URBIS – Toulouse Promoteur/Constructeur**
Création du service commercial
Recrutement, formation, animation, management et coaching d'une équipe d'indépendants sur Toulouse et Paris : **Equipe : 20 commerciaux**
C.A. 2003 : 12 M€.
- 2000 à
2002 **Manager– Monné-Decroix / Groupe Selexia – Toulouse Promoteur/Constructeur**
Management : **Equipe : 5 commerciaux** (vente de produits immobiliers défiscalisant sous les lois Périssol et Besson).
C.A. 2002 : 3,5 M€