



François ROSEN

6 rue de Verdun
78 000 Versailles
06 48 16 45 04
entreprise.niche.rosen@gmail.com
57 ans, marié, 4 enfants

30 ans d'expérience dans l'industrie

Ingénieur mécanique électricité (1988)
Master gestion d'entreprise (2000)
Formation à la reprise d'affaires (2021)



Quadrilingue anglais, espagnol, portugais

Reprendre une TPE concevant et produisant des produits techniques de niche en Ile de France ou Alsace

Compétences

- Développeur commercial
- Négociateur de partenariats et contrats de vente à l'international (Europe et Asie)
- Pilote de projets : conception/industrialisation de produits techniques à forte valeur ajoutée
- Pilotage et Optimisation de la production (sites industriels en injection plastique, extrusion, thermoformage, mélangeage)
- Organisateur et animateur d'équipes
- Culture Qualité / Coût / Délai / Prestation
- Forte aptitude à traiter autant des sujets très opérationnels que des sujets de pilotage d'entreprise

Expérience

- Industrie Automobile : 25 ans dont 12 ans de Direction de Business Unit d'équipementiers automobile (Business Unit au CA de 40M€ à 270 M€, 250 à 2500 pers.) Novares / Nobel Plastique / L&L Products / Grupo Antolin
- Industrie Nucléaire : 6 ans en conception et essais de systèmes en informatique industrielle (automates programmables / capteurs / actionneurs) Assystem

Valeurs

Ethique / Exemplarité / Ténacité

Métier de l'entreprise cible

- Compréhension besoin client, Conception (Bureau d'Etude) puis Fabrication (en interne ou en sous traitance) de produits techniques de niche :
 - ✓ savoirs faire et/ou produits différentiants (brevets/propriété intellectuelle)
 - ✓ positionnement identifié et reconnu par les clients
 - ✓ culture de l'Innovation, de la Qualité, et du Service au Client

Caractéristiques de l'entreprise

- B to B et/ou B to C (C< 200/an)
- Portefeuille client équilibré (dépendance maîtrisée)
- Potentiel de croissance géographique et/ou par diversification (produits et services connexes)
- Secteur d'activité peu concentré
- Structurée

Profil de l'entreprise recherchée

- Effectif : > 15 personnes
- CA : > 3M€ et < 10M€
- In Bonis

Situation géographique

- Ile de France de préférence ou Alsace

Conditions de la reprise

- Acquisition position majoritaire de préférence ; association avec fond possible suivant dossier
- Apport personnel significatif et réservé
- Accompagnement du cédant souhaité

Equipe projet

- Accompagnant: Olivier LARRAT - SIGNADILE (ex. WAGRAM Conseil)