

	Vincent DEFLANDRE 51 ans, marié, 2 enfants IdF 078 13 05 078 vincentdeflandre@gmail.com  linkedin.com/in/vincentdeflandre	Membre  Club HEC Repreneurs	Conseil Acquéreur  Signadile
<u>Projet</u> Développer une entreprise de biens et services d'équipement en France / international			
 Formation ▪ HEC, « Reprise d'entreprise » sous LBO ▪ Paris Dauphine, Master Business Dév. / Mgnt ▪ IAE Lille, Licence Gestion, spécialité distribution ▪ 6 Sigma, Lean management, Hoshin Karin	 Activité de l'entreprise ▪ Fabrication, conception (incl.« fablesse »), et/ ou négoce / distribution ▪ B2B - B2C ▪ Activités/perspectives internationales	 Localisation ▪ France : proximité gare/aéroport ▪ Belgique, Suisse	 Taille de l'entreprise ▪ CA: 3-50 M€+ (si reprise avec fonds) ▪ In bonis
 Compétences clés ▪ Croissance ▪ Transformation stratégique et culturelle ▪ Excellence opérationnelle et commerciale ▪ Canaux de distribution (B2B, OEM, B2C, DTC) ▪ Management des organisations et d'équipes multidisciplinaires et multiculturelles ▪ Marketing, Communication, Digital, Marques ▪ Innovation & développement produits ▪ Amélioration et Pilotage de la performance ▪ Culture satisfaction/expérience clients	 Caractéristiques de l'entreprise ▪ Offre produits et/ services ▪ Clients: professionnels et particuliers ▪ Partenaires : fournisseurs, prescripteurs ▪ Organisation structurée ▪ Canaux vente: vente directe, force de vente, (e)distribution, OEM, ... ▪ Atouts distinctifs : niche, savoir-faire, historique, marque, relations clients,... ▪ Potentiel de croissance	 Fonds propres ▪ Apport personnel significatif ▪ Actionnaires minoritaires potentiels ▪ Love money	 Montage Financier envisagé ▪ MBI/BIMBO majoritaire ou minoritaire
 Expériences professionnelles ▪ Dir. Exécutif Europe (éco-énergie) division, Suisse ▪ P-DG ETI, 6 usines, 20 pays (génie climatique), Lyon ▪ Gérant PME, 1 usine (équip. bâtiment) Espagne ▪ DG France puis Europe (indust., techno. bâtiment) ▪ Dir. Division France & Benelux (électricité) ▪ Création, développement nouvelle division en Europe (électricité) ▪ Manager, développement Commercial (papier) ▪ Négociateur Comptes Clés (agro-alimentaire)	 Exemples de secteurs d'activité ▪ Biens et services d'équipement/durables ▪ Biens et services intermédiaires		