



JENNIFER SALIBA

☎ 06.16.38.05.54

@ jennifer.saliba@gmail.com

📍 Rennes

35 ans

Profil

13 ans d'expérience commerciale dans de grandes sociétés.

J'évolue au sein d'un environnement de repreneurs et de dirigeants, qui m'apportent conseil et soutien dans ce projet de reprise.

Expériences

- **Responsable commerciale** – VENTE PRIVEE.com (6 ans)

Responsable du développement exponentiel du secteur de l'électroménager : 25M€ avec les marques leaders.

Interlocuteurs principaux : DG / Directeurs commerciaux.

Progression : +30%/an. Management d'équipe (direct et transversal)

- **Key Account Manager** - INDESIT COMPANY (4 ans)

En charge d'un portefeuille de clients de toute la grande distribution (Carrefour, cdiscount, Conforama, Darty, etc.)

- **Trade Marketing manager** - SONY (2 ans)

Déploiement marketing pour la catégorie PC et merchandising Magasin Sony Style aux Champs-Élysées.

Formation

Master **Ecole de Commerce Audencia Nantes** (BAC+5) management, commerce, marketing, finance, stratégie

Formation CRA, « La reprise d'entreprise : les outils pour réussir »

Projet

Reprendre une société en B to B

Négoce, e-commerce, services, maintenance, édition de biens culturels ou sportifs

Caractéristiques de l'entreprise

- Entreprise avec un fort potentiel de développement commercial
- Effectif de 5 à 30 salariés
- Bonne santé financière
- Clientèle diversifiée

Situation géographique

- Ile-et-Vilaine (35) en priorité, dossiers sur départements Côtes-d'Armor (22) et Morbihan (56) à étudier

Conditions de la transmission

- Fonds propres : jusqu'à 300K€
- Reprise majoritaire en priorité

Compétences et points forts

- Développement commercial et achats
- Management de projets
- Spécialité numérique / digital / e-commerce
- Anglais bilingue
- Dynamique / Ambitieuse / Polyvalente / Leadership